

POSTI LIMITATI!
SCONTO 20% per iscrizioni
entro il 5 dicembre 2022!

Seminario pratico online

RINEGOZIARE E GESTIRE I CONTRATTI CON L'ESTERO: CLAUSOLE E STRUMENTI PER TUTELARE L'IMPRESA

Focus su termini di prezzo e data di consegna alla luce delle difficoltà attuali nel commercio

Relatore: Avv. Marco Tupponi, Avvocato internazionalista, docente universitario specializzato in contrattualistica internazionale e Diritto del commercio internazionale. Svolge attività di consulenza per imprese e associazioni industriali

QUANDO

Martedì 17 gennaio 2023

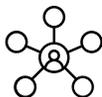
Sessione mattutina: ore 09.30 - 12.30

Sessione pomeridiana: ore 14.30 - 17.30

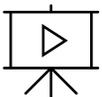
MODALITÀ DI SVOLGIMENTO



Questo seminario online garantisce una **formazione pratica comodamente da casa** o dall'ufficio.



INTERAZIONE DIRETTA: potrà richiedere pareri al docente e formulare quesiti in tempo reale, per avere spiegazioni o consigli pratici.



REGISTRAZIONI DELLE SESSIONI LIVE: le dirette vengono registrate e i video sono disponibili **entro 48 ore**. Nel caso di impegni o problemi tecnici, è possibile recuperare in ogni momento quanto detto dal relatore e dagli altri partecipanti.



QUALITÀ, SICUREZZA E FLESSIBILITÀ: riceverà la stessa formazione di un corso in aula e potrà sfruttare la flessibilità tipica di un corso online.

PERCHÉ PARTECIPARE?

- ✓ Per conoscere gli **strumenti giuridici che permettono di rinegoziare contratti già stipulati** e imparare a utilizzarli.
- ✓ Per apprendere come **modificare i termini di prezzo o consegna** in base ai problemi dovuti all'attuale scenario economico-commerciale.
- ✓ Per sapere **cosa fare nel caso di accordi già in essere** privi delle opportune clausole.

DURANTE IL SEMINARIO ONLINE È POSSIBILE FORMULARE QUESITI SPECIFICI AL RELATORE PER OTTENERE RISPOSTE PERSONALIZZATE!



Chi non deve mancare?

- ✓ Personale Amministrativo
- ✓ Addetti Ufficio Commerciale
- ✓ Operatori Import-Export
- ✓ Addetti Spedizioni e Logistica

PER CONTATTARCI

Professional Academy

Cell. 347 0524954 (*whatsapp*)

Tel. 0376 391645

FAX 0376 1582116

info@aidem.it

www.aidem.it

Seminario pratico online

RINEGOZIARE E GESTIRE I CONTRATTI CON L'ESTERO: CLAUSOLE E STRUMENTI PER TUTELARE L'IMPRESA

Focus su termini di prezzo e data di consegna alla luce delle difficoltà attuali nel commercio



Programma del corso

Sessione mattutina: ore 9.30 - 12.30

- Crisi energetica e difficoltà di approvvigionamento: conseguenze su prezzi e data di consegna
- Principio di Autonomia Contrattuale
- Legge applicabile e foro applicabile
- Clausole di forza maggiore e hardship
 - Caratteristiche e differenze
 - Quando è possibile invocarle
 - Come devono essere scritte
- La clausola penale: uno strumento prezioso

Sessione pomeridiana: ore 14.30 - 17.30

- Nuovi contratti: cosa prevedere e inserire per tutelare gli interessi dell'azienda
- Contratti già in essere: come agire se le clausole non sono state previste?
- Clausole di sospensione e risoluzione del contratto: come procedere?
- Rischi concreti da evitare
- Consigli pratici
 - Rinegoziare accordi già in essere con clienti e fornitori e trovare una soluzione vantaggiosa
 - Negoziare un nuovo contratto senza "subire" le condizioni imposte da altri



Materiale didattico

Verranno messi a disposizione dei partecipanti tutti i **materiali didattici** (slides di sintesi ed eventuali allegati) elaborati dal docente e utilizzati durante la sessione in diretta.



Perché è così importante partecipare a questo corso online?

- ✓ Per conoscere gli **strumenti giuridici che permettono di rinegoziare contratti** già stipulati.
- ✓ Per capire come **modificare il prezzo concordato e la data di consegna** alla luce dei problemi dovuti all'attuale scenario economico (*aumento costi, difficoltà di approvvigionamento, etc.*).
- ✓ Per conoscere la **differenza tra le clausole di forza maggiore e hardship** e apprendere come utilizzarle.
- ✓ Per **approfondire l'uso della clausola penale** come strumento per tutelare l'azienda.
- ✓ Per imparare a **negoziare un nuovo accordo senza "subire" condizioni imposte** dalla controparte.
- ✓ Per capire come agire nel caso di **contratti in essere privi delle clausole opportune**.
- ✓ Per capire quando è possibile **sospendere o risolvere un accordo**.
- ✓ Per **chiarire tutti i dubbi operativi** grazie al supporto di un docente esperto.



Relatore

- **Avv. Marco Tupponi:** Avvocato internazionalista. Arbitro in materia civile e societaria. Professore a contratto di Diritto dell'impresa avanzato presso la Facoltà di Economia dell'Università di Bologna. Specializzato in contrattualistica internazionale e Diritto del commercio internazionale, svolge attività di consulenza presso aziende e associazioni industriali.

**RINEGOZIARE E GESTIRE I CONTRATTI CON L'ESTERO:
CLAUSOLE E STRUMENTI PER TUTELARE L'IMPRESA**

Per iscriversi inviare il presente modulo via email o via fax al n. 0376 15821

- Sì, desidero iscrivermi al seminario pratico online: [30028401]
**“RINEGOZIARE E GESTIRE I CONTRATTI CON L'ESTERO:
CLAUSOLE E STRUMENTI PER TUTELARE L'IMPRESA”**
Quando: **martedì 17 gennaio 2023**
Modalità di svolgimento: **online**
Sessioni Live: **09.30 - 12.30 / 14.30 - 17.30**
Prezzo per partecipante: € 298,00 + IVA
OFFERTA LIMITATA: SCONTO 20% (€ 238,40 + IVA) entro il 5 dicembre 2022.
Ulteriore sconto del 10% nel caso di 2 o più iscrizioni pervenute dalla stessa azienda.
POSTI LIMITATI! I posti disponibili verranno assegnati in base all'ordine di iscrizione.
- Certificato di “Esperto in Rinegoziare i contratti con l'estero” (€ 39,00 + IVA) - OPZIONALE**
Al termine dell'evento, entro 30 giorni è possibile svolgere un esame finale (questionario online a risposta multipla). accessibile dal proprio account personale sulla nostra piattaforma web.

Modulo d'iscrizione (si prega di scrivere in stampatello in modo leggibile)

691/22

Intestatario Fattura.....

Partecipante/i (Nome e Cognome)

Partita IVA Codice Fiscale Codice SDI

Via n° CAP Città Provincia

Telefono Fax Email.....

Data, Firma e Timbro per accettazione:.....

Sottoscrivendo il presente ordine confermo di aver preso visione dell'informativa, pubblicata sul sito "aidem.it" al seguente link <https://www.aidem.it/privacy/> per il trattamento dei dati personali per le finalità e con le modalità in essa indicate e previste. Per ogni ulteriore informazione sul trattamento dei tuoi dati, contattaci all'indirizzo privacy@aidem.it. Ti ricordiamo, altresì, che puoi opporci in ogni momento al trattamento dei tuoi dati personali se esso è fondato sul legittimo interesse, inviando la tua richiesta ad Aidem all'indirizzo privacy@aidem.it.

INSERIRE LE SEGUENTI INFORMAZIONI PER UN'ESPOSIZIONE MIRATA DEI CONTENUTI DA PARTE DEL NOSTRO ESPERTO

Di cosa si occupa la Sua azienda? Qual è il Suo ruolo aziendale?

Vuole formulare un quesito? Riceverà una risposta personalizzata!

DISDETTA: L'eventuale disdetta al Seminario Online dovrà essere comunicata in forma scritta entro il 5° giorno precedente la data di svolgimento dello stesso. Trascorso tale termine, verrà addebitata l'intera quota d'iscrizione. ORGANIZZAZIONE: In caso di circostanze imprevedibili AIDEM Srl si riserva il diritto di operare eventuali cambiamenti di data, programma o docenti. Il Seminario Online si svolgerà al raggiungimento del numero minimo dei partecipanti. Con la firma del presente modulo di iscrizione si danno per lette e accettate le condizioni generali, pubblicate sulla pagina web www.aidem.it (www.aidem.it/wp-content/uploads/2018/11/Condizioni_Generali.pdf).